



岡山市広報連絡資料

令和6年10月25日

「岡山市企業人材育成セミナー2024」 の参加者を募集します

岡山市では、市内中小企業が変化する経済環境へ対応できる経営基盤の強化に必要な人材育成を支援するため、「岡山市企業人材育成セミナー2024」を開催します。

1 日 時

令和6年11月25日(月)13時30分～16時30分

2 場 所

岡山コンベンションセンター 405会議室(北区駅元町)

3 内 容

「売上アップの秘訣 成功する営業スキルと価格転嫁の戦略

～顧客の心をつかむ質問術と価値を伝える方法～」

講師:谷本 真次郎 氏

- オープニング(セミナーの目的と内容紹介)
- 売上向上に繋がる営業スキル
- 価格転嫁に関する戦略
- クロージング(まとめと学びの共有)

4 対 象

- 市内中小企業の方(経営層の方、営業担当部署の方など) ※定員先着50名

5 その他の

- 申込方法等、セミナーの詳細は別添チラシにてご確認ください。

【問い合わせ先】

岡山市 産業振興課 二ノ宮・宮地 直通086-803-1325 内線4527

岡山市企業人材育成セミナー 2024

売上アップの秘訣 成功する営業スキルと価格転嫁の戦略 ～顧客の心をつかむ質問術と価値を伝える方法～

11/25(月)
13:30-16:30

～講師からのメッセージ～

私は長年、営業スキルの向上を支援してきましたが、その中で一貫して感じるのは、営業スキルは常に進化し続けるものであり、日々の努力が結果に繋がるということです。

今回のセミナーでは、特に中小企業の皆様が直面する課題に焦点を当て、実践的な営業スキルと価格転嫁の戦略をお伝えします。戦略的質問技法を通じて、顧客のニーズを引き出し、信頼関係を築く方法を学びます。また、昨今の物価上昇に対応した価格転嫁の成功事例も紹介し、具体的なアプローチを共有します。

ぜひ、このセミナーに参加して、営業スキルを一段と高めるヒントを掴んでください。皆さんの営業活動がより効果的になり、ビジネスの成長に繋がることを心から願っています。

皆様のご参加をお待ちしております。



講 師

谷本
真次郎 氏

2000年 筑波大学卒業株式会社三共入社、法人営業担当。
販売台数、目標達成率全国1位。店舗の全台を自社メーカーで独占
2007年 メットライフ生命入社、営業教育本部所属。
直販営業部門の営業社員、リーダー研修を担当。
2013年 最優秀社員賞、トレーナー評価全国No.1、受講者満足度95%を獲得
社内の組織変革プロジェクトでリーダーを務め、売上120%アップ、離職率70%削減
2020年 独立。業種・職種に関わらないライブ型の講演・研修を展開。
15年間で研修登壇回数1,500回、のべ30,000人以上のビジネスパーソンをトレーニング



会 場

岡山コンベンションセンター
405会議室
(岡山市北区駅元町14番1号)



参加費 無料

定 員 先着50名

お問い合わせ先

岡山市 産業振興課 経営支援係
岡山市北区大供一丁目1番1号
TEL: (086) 803-1325

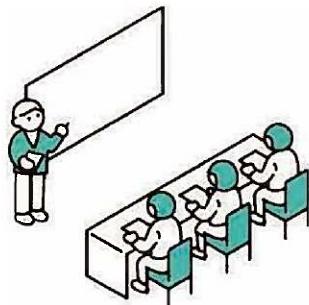
セミナープログラム

■ オープニング

- セミナーの目的と内容紹介

■ 売上向上に繋がる営業スキル

- 戦略的質問技法の考え方
- 「4つの質問」各ステップの紹介
- 顧客のニーズを引き出す「4つの質問」
- 効果的な質問の実例と応用方法
- ミニディスカッション



■ 価格転嫁に関する戦略

- 価格転嫁の必要性と基本戦略
- 価格改定の理由と透明性の確保
- 付加価値の提示と段階的な価格引き上げ

■ クロージング

- まとめと学びの共有

申込方法

右記二次元コードを読み取り、
応募フォームにて必要事項を
ご入力ください。



※取得した個人情報は、当セミナーの運営のほか、岡山市及び岡山商工会議所が行う中小企業の人材育成支援に関する情報提供及びアンケート調査の目的で使用します。また、本人の許可なく第三者に開示・提供いたしません。

申込期限

セミナー3日前まで受付。
ただし、募集定員に達し次第、締め切ります。

【ご参加される皆さまへ】

- 発熱や風邪等の症状がある方、体調の悪い方のご参加はお控えください。
- セミナー内容については、急遽変更となる可能性がございますので、予めご了承ください。
- 本セミナー専用の駐車場のご用意はございません。お近くの有料駐車場もしくは公共交通機関をご利用ください。

■主催：岡山市・岡山商工会議所